

Meer koopkracht in Suriname, hoe?

Presentator Rudi Moeridjan. Wie is hij?

- Opleiding
- Werkervaring
- Algemene Kennis
- Kritiek is mijn stimof
- Vragen en mogelijke discussies aan het eind van de presentatie.

Enkele regels in de economie.

- Geld thuis sparen zonder iets mee te doen is niet gezond voor de economie. Bij banken en financieringsinstituten kan die worden uitgezet. Geld maakt dan geld.
- Vraag en aanbod maken dat goederen en diensten duurder of goedkoper kunnen worden.
- Als een land over veel deviezen en goudreserves beschikt is de nationale munt meestal stabiel en zal de waarde hiervan niet makkelijk dalen.
- Ook een goed monetair beleid, politieke stabiliteit en het vertrouwen van investeerders (vooral buitenlandse) in de economische vooruitzichten van een land kunnen zorgdragen voor die stabiele munt
- Overcapaciteit en kleinschaligheid bij fabricageprocessen maken een product duurder. Een hogere productie per tijdseenheid daarentegen en machines 1 x 24 uur draaiende houden zal leiden tot een goedkoper product. Kleinschaligheid bij importen is ook kostenverhogend.
- Als de maatschappelijke geldhoeveelheid hetzelfde blijft en er meer maar ook gedifferentieerde productie en diensten erbij komen kunnen deze goedkoper worden.

3 groepen die voor
koopkrachtversterking kunnen
zorgdragen.

- *De consument*
- *De ondernemer: producent, exporteur,
importeur, winkelier*
- *De overheid*

De consument die zelf diens koopkracht wil versterken (voorheen kon men meer kopen dan nu, ondanks een hoger inkomen).

- *Budgetteren: bestedingen monitoren, sparen??/maar zeker uitsparen*
- *Naast regulier inkomen meer verdienen door: overwerk, extra banen, de informele sector betreden, enz.*
- *Bij inkopen: prijs- en kwaliteitsvergelijking doen*

De ondernemer die zorgdraagt voor meer koopkracht voor klant of personeel. (producent/exporteur/importeur/winkelier)

- Kleine winst zoete winst: goederen en diensten laag prijzen zorgt voor meer aanloop van de consument dus ook een hogere omzetsnelheid. (meer koopkracht klanten)
- Werknemers meer belonen met o.m.: provisie, commissie, toelagen, eventueel loonsverhogingen. Maar ook als zij kunnen zorgdragen voor een hogere productie of het voorkomen van enorme bedrijfsuitgaven. (meer koopkracht medewerkers)
- Efficiënter te werk gaan bij het produceren: investeren in modernere, snellere kwaliteitsproductiemiddelen waarbij er geen overcapaciteit is en de productie 1x 24 uur moet geschieden. Producten goedkoper (meer koopkracht klanten)
- Surinamers met ondernemersbloed scholen vooral in efficiëntie, effectiviteit en de moderne visie bijbrengen hoe om te gaan met personeel. (meer koopkracht medewerkers)

De overheid zal de wereldwijde gangbare regels moeten hanteren voor meer koopkrachtversterking

- Loonsverhoging bij de overheid en parastatale instellingen.
- Zorgdragen dat loontrekkers (vooral de lagere inkomensgroepen) minder belasting betalen. Schijven aanpassen.
- Instrumenten aandragen ter stabilisatie van winkelprijzen waar nodig verlagingen.
- Ondersteuning van de armen en hulpbehoevenden. Dus een goed sociaal programma zeker in tijden van crisis.
- Stimulering van meer export door o.m. exportheffingen laag te houden.
- Verscherping contrôle op import kwaliteitsgoederen en het bevorderen van meer transparantie (Asecuda, uitbannen over- en onderfacturering). Protectionisme
- Het onderzoeken van lage transportkosten bij het vervoeren van het product/dienst naar degene die het aan de consument aanbiedt. Veel tussenschakels ook vermijden in eigen land. V.b. verscheping door bedrijven van Singapore goedkoper. C.I.F., C.F., F.O.B.
- Minder opvallend maar ook belangrijk voor meer koopkracht is een samenleving die mentaal en fysiek gezond moet zijn een redelijke scholing moet hebben, wat allemaal kan leiden tot meer productiviteit.

Verbeteringen/hervormingen nu of na 25-05-25. (1)

- Het voorstel. “Beteugeling van de prijzen in de winkels” (lees voorstel Moeridjan) die indertijd aan de regering is aangeboden en door de presidentiële vertegenwoordiger, nu wijlen de heer Rathipal is geadviseerd aan het ministerie van EZOTI om in Paramaribo hiermee pilot te starten na aanpassing van wetgeving, uitvoeren.
- Wet- en regelgeving aanscherpen om kartelvorming en monopolie te voorkomen zodat onderlinge concurrentie van producenten en importeurs goedkopere prijzen van goederen en diensten teweeg kan brengen.
- Onmiddellijk alle producenten/fabrikanten in de gelegenheid stellen hun grondstoffen, productiemiddelen en overige inputs t.b.v. de productie invoerrechtsvrij te laten importeren.
- Protectionisme. B.v. 1 soort chips van hoge kwaliteit i.p.v. vele soorten te laten importeren. Zo kan de binnenlandse productie beschermd worden (minder deviezen uitgeven)
- Het minimumloon verder verruimen tevens de belastingvrije grens. Maar ook de belastingschijven steeds blijven aanpassen zeker ten voordele van de lage inkomensgroepen. Maar ook de belastingen effectief innen en in de informele sfeer de forfaitaire belastingen invoeren. Maar ook een andere vorm van heffingen creëren op niet productieve gronden die in grondhuur en erfpacht zijn afgestaan.

Verbeteringen/hervormingen nu of na 25-05-25. (2)

- Het bevorderen van Outsourcing drastischer aanpakken. (1x24 uur werk)
- Alle residerende en niet-residerende Surinaamse ambassadeurs desnoods met incentives opdracht geven om de Surinaamse goederen en diensten van onze exportbedrijven in het buitenland zwaar te promoten. Maar ook bekijken welke kwaliteits goederen- en diensten goedkoper geïmporteerd kunnen worden.
- De adviezen/opdrachten van het IMF onmiddellijk opvolgen inzake de financiële ondersteuning van de sociaal zwakkeren.
- Over- en onderfacturering aan het licht weten te brengen en de malafide ondernemers zwaar beboeten.
- Retributies alsmede andere heffingen op hout en goud verder verhogen, alsook de concessie- en vergunningsrechten alsmede de royalties.
- Identificeren, produceren en exporteren van zoveel mogelijk eindproducten voortgesproten uit onze overige grondstoffen en hulpbronnen die weinig tot geen concurrentie bieden op de wereldmarkt.

Andere zaken die voor Suriname on the long run ook onze koopkracht zullen kunnen versterken zijn (1):

- Onze bosproducten zoals de verschillende noten (het is alleen oogsten) die op grote schaal al in onze bossen voorkomen en de medicinale planten, tot eindproducten/medicijnen verwerken en deze exporteren.
- Onze boomstammen die tot eindproducten verwerkt kunnen worden, (lees dit idee die ik op 12-11-21 via Starnieuws met als zoekterm genaamd “Vestiging buitenlandse houtafnemers in Suriname”, heb laten publiceren) meer deviezen genereren voor ons land.
- Onmiddellijk een projectdossier schrijven en middelen aanwenden om SWM in de gelegenheid te stellen drinkwater te bottelen en te exporteren. Dat kan helpen om de prijs van ons waterleidingwater lokaal goedkoop te houden omdat het een nutsbedrijf is met geen winstoogmerk als zodanig. Het bedrijf wordt dan ook solvabel en de samenleving betaald minder voor water.
- De schone zuurstof die onze bossen produceren ook bottelen en exporteren naar: b.v plaatsen als het Ruhrgebied, ziekenhuizen wereldwijd, alsook de hoge delen van onze aardbol. Een eikeboom slaat plus minus 31 kg koolstof op en produceert om en bij 84 kg zuurstof per jaar. Een mens verbruikt dagelijks toevalling ook ongeveer 0,84 kg zuurstof.

Andere zaken die voor Suriname on the long run ook onze koopkracht zullen kunnen versterken zijn (2):

- Hoe meer exporten hoe meer deviezeninkomsten. En zodra het aanbod van vreemde valuta hierdoor blijft toenemen en de vraag vermindert, wordt vreemd geld goedkoper met mogelijk het gevolg ook de producten en diensten. En omdat in Suriname de SRD het wettig betaalmiddel is kunnen alle vormen van importgoederen en diensten langzaamaan goedkoper worden.
- Nieuwe geïdentificeerde exportproducten middels een documentaire of voorlichtingsfilm ondernemers (i.h.b. de KMO) interesseren daarin te investeren (b.v. Ananasteelt F.A.O. enzovoort)

Slot

- Vragen
- Discussie
- Verbeteringen
- Aanvullingen
- Mijn dank